

“Un Arquitecto egresado de la UMSNH no es solo el que sale al campo laboral con los conocimientos sobre su área en busca de un trabajo, es aquel que egresa con las ganas y el conocimiento para emprender su propio negocio y generar fuentes de empleo que contribuyan al desarrollo de su comunidad”

UMSNH

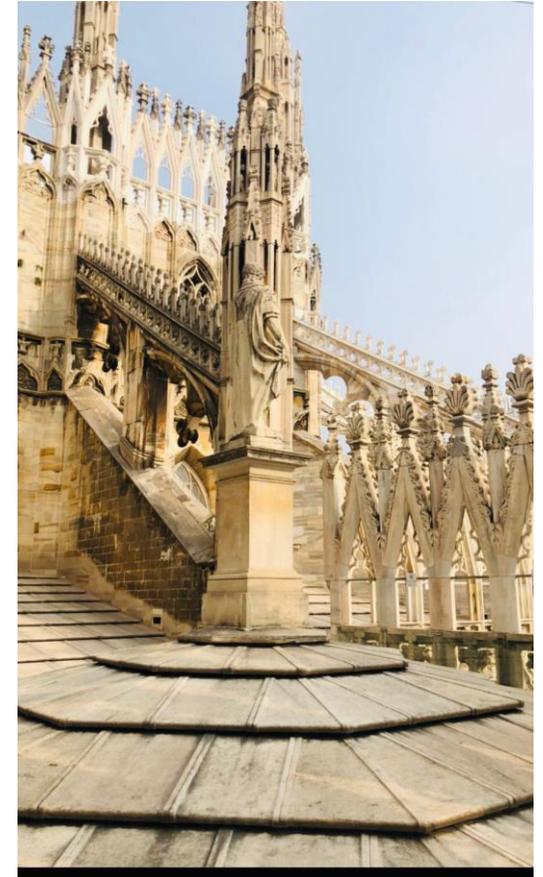
No es la cantidad sino la calidad del conocimiento lo que determina la dignidad de una mente.-

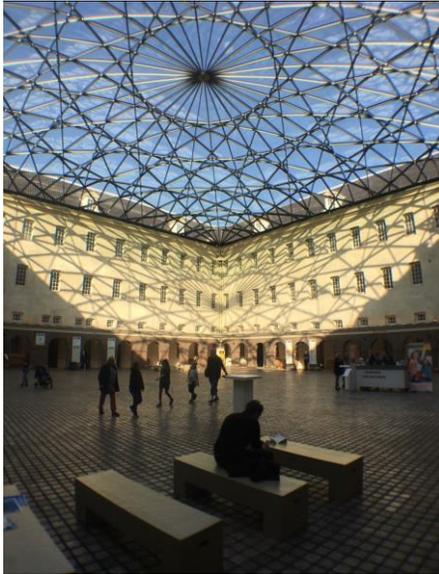
William Ellery Channing.

Si tienes conocimiento, deja que otros iluminen su oscuridad con él-  
Margaret Fuller.

## TALLER PRÁCTICO SOBRE PROYECTO DE EMPENDIMIENTO DE UNA EMPRESA EN EL CAMPO LABORAL DEL ARQUITECTO

Materia Optativa 2021





## Objetivo General:

Al término del curso, el estudiante de Arquitectura contará con las herramientas necesarias para emprender su propio negocio, además de los conocimientos adquiridos en la Licenciatura, con la única finalidad de que se autoemplee y genere fuentes de trabajo para otras personas de la localidad y juntos contribuyan al desarrollo económico del país, logrando obtener recursos que le permitan adquirir un nivel de vida adecuado a su profesión.

## "No te detengas"

No dejes que termine el día sin haber crecido un poco,

sin haber sido feliz, sin haber aumentado tus sueños.

No te dejes vencer por el desaliento.

-Walt Whitman

## Temario por sesión:

- Sesión 1.- Presentación y examen diagnóstico
- Sesión 2.- Proyección Personal-Profesional
- Sesión 3.- ¿Tengo una idea clara de lo que es un negocio?
- Sesión 4.- ¿Qué producto quiero vender/qué servicios quiero prestar?
- Sesión 5.- El marco legal de mi empresa I
- Sesión 6.- El marco legal de mi empresa II
- Sesión 7.- El marco legal de mi empresa III
- Sesión 8.- La razón social de mi empresa
- Sesión 9.- La ética profesional al ofrecer mis servicios como Arquitecto
- Sesión 10.-¿Qué es mejor, tener socios o tener deudas?
- Sesión 11.- ¿Qué es mejor, tener socios o tener deudas? II
- Sesión 12.- ¿Cuál sería la inversión inicial mínima para que una empresa inicie operaciones?
- Sesión 13.- Entrega y revisión de proyectos
- Sesión 14.- Retroalimentación de proyectos, entrega de calificaciones, evaluación docente y cierre de semestre.

## Sistema de evaluación:

Cualitativa y cuantitativa

## Ventajas de tomar esta Materia Optativa:

- ❖ Idea clara sobre el emprender un negocio.
- ❖ Sin tecnicismos.
- ❖ 80% Práctica.
- ❖ 100% aplicable a la vida profesional.
- ❖ De gran apoyo en el ejercicio profesional.
- ❖ Uso de conceptos básicos.
- ❖ Aprendizaje significativo.
- ❖ Sin exámenes.
- ❖ Con ejercicio prácticos y significativos.
- ❖ Con actividades que refuercen sus conocimientos.